



tenova
LOI THERMPROCESS

**WE DRIVE THE
TRANSFORMATION
OF THE METALS
INDUSTRY**

LOI Thermprocess GmbH | Human Resources | Schifferstrasse 80 | 47059 Duisburg | Tel.: +49 203 80398-952 | bewerbungen@tenova.com

Tenova LOI Thermprocess ist mit rund 140 MitarbeiterInnen eine treibende Kraft bei der Transformation der Metallindustrie in Richtung Dekarbonisierung. Wir konzipieren und errichten Anlagen zur Wärmebehandlung für die Metallindustrie. Unsere technischen Lösungen helfen unseren Kunden, sich kontinuierlich an die wandelnden Rahmenbedingungen anzupassen. Mit unserer Vision einer nachhaltigen Metallindustrie und dem Fokus auf Entwicklung und Implementierung von Verbrennungstechnologien ohne fossile Brennstoffe, insbesondere Wasserstoff, und die Erweiterung elektrischer Heizmöglichkeiten in unseren Anlagen tragen bereits heute aktiv zum Klimaschutz bei.

Zur Verstärkung des Sales-Bereichs suchen wir einen

VERTRIEBSINGENIEUR FÜR ANLAGENBAU (m/w/d)

Ab sofort, unbefristet und in Vollzeit, Standort Duisburg

Ihre Aufgaben:

- Projektierung von Kundenanfragen im Bereich der Neubauten und Modernisierungen von Thermoprozessanlagen
- Globale Betreuung eines Produkts- oder Technologiebereiches im Rahmen der „Product Home“-Verantwortung
- Erstellung von kundenspezifischen Konzepten und Angeboten aus technischer und kaufmännischer Sicht
- Erstellen von technischen Spezifikationen sowie Kalkulationen und Terminplänen
- Konzeptuelle Hilfestellung bei Erstellung von Entwürfen und Anlagenlayouts
- Präsentation und Verhandlung unserer Angebote bei internationalen Kunden
- Koordination der Entwicklung und Optimierung unserer Technologie mit Hinblick auf die Wettbewerbsfähigkeit
- Strategische Planung von Produktentwicklung und Marktaktivitäten

Ihr Profil:

- Ingenieursstudium mit Fokus Verfahrenstechnik / Thermoprozesstechnik oder eine vergleichbare technische Ausbildung
- Mindestens drei Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb im internationalen Anlagenbau
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, soziale Kompetenz und hohe interkulturelle Kommunikationsfähigkeit
- Vertragskaufmännisches Verständnis und strategisches Denken
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Umfangreiche Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- Ein kreatives Arbeitsumfeld mit abwechslungsreichen und herausfordernden Tätigkeitsfeldern
- Eine selbständige Arbeitsweise in einem international aufgestellten Team
- Ein flexibles Arbeitsumfeld sowie flexible Arbeitszeiten
- Ein attraktives Gehalt
- Ansprechende Weiterbildungsmöglichkeiten und individuelle Personalentwicklung

Wenn unsere Ausschreibung Ihr Interesse geweckt hat, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Karriereportal oder an bewerbungen@tenova.com.



www.loi.tenova.com