



tenova
LOI THERMPROCESS

**YOUR WORLD
OF FURNACE
TECHNOLOGY**

LOI Thermprocess GmbH | Human Resources | Schifferstrasse 80 | 47059 Duisburg | Tel. 0203 80398-955 | Bewerbungen@tenova.com

LOI Thermprocess GmbH ist das international führende Unternehmen für Wärmebehandlungsanlagen für Stahl und Aluminium sowie sekundärmetallurgische Anlagen. Tenova, unser Mutterkonzern und ein Unternehmensbereich der Techint Group, gehört mit weltweit über 2.200 Mitarbeitern zu den international technologisch führenden Anbietern von Anlagen, Produkten und Dienstleistungen für die Montan- und Metallindustrie.

Wir als Tenova LOI Thermprocess sind eine treibende Kraft in der Transformation der Metallindustrie in Richtung Dekarbonisierung und unsere technischen Lösungen unterstützen unsere Kunden sich kontinuierlich an die wandelnden Umwelthanforderungen anzupassen. Mit unserer Vision einer nachhaltigen Stahlbranche und der Konzentration auf die agile Entwicklung und Implementierung von Verbrennungstechnologien ohne fossile Brennstoffe, insbesondere Wasserstoff, und die Erweiterung der elektrischen Heizmöglichkeiten in unseren Anlagen tragen wir bereits aktiv zum Klimaschutz bei. **Green Ways to Metals** - dafür stehen wir aus Überzeugung.

Wir suchen engagierte Nachwuchskräfte, die Spaß daran haben, die Zukunft aktiv mit zu gestalten und mit innovativem Mindset und stets neuem Wissen Teil dieses kontinuierlichen Veränderungsprozesses und Wandels innerhalb der Metallindustrie zu sein.

Zur Verstärkung unserer Abteilung Customer Service suchen wir einen

SALES ENGINEER (m/w/d) Modernisierung Industrieanlagen

Ab sofort, unbefristet und in Vollzeit, Standort Duisburg

Ihre Aufgaben:

- Projektierung von Kundenanfragen zur Modernisierung von Industrieöfen
- Erstellung von Angeboten in technischer sowie kaufmännischer Hinsicht
- Umfangreichen technischen Spezifikationen, Kalkulationen und Terminplänen
- Teilnahme an Verhandlungen mit Kunden
- Internationale Kundenbetreuung
- Enge Zusammenarbeit mit Engineering und Project Management

Ihr Profil:

- Technische Ausbildung im Bereich Maschinenbau, Bachelor in Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder vergleichbar
- Min. 3 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- Baustellenerfahrung von Vorteil
- Vertriebsaffinität und hohe Dienstleistungsbereitschaft
- Grundkenntnisse in Auto CAD, Pro.File und SAP
- Teamfähigkeit, Selbständigkeit sowie eigenverantwortliches Arbeiten
- Gute Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft

Wir bieten:

Neben spannenden und zukunftssträchtigen Aufgabenfeldern bieten wir ein motivierendes Onboarding und intensives Training on the Job in einem internationalen Team. Die Verbindung aus mobilem Office, Büro und Gleitzeit bietet mehr Flexibilität im Alltag. Neueste Technik und ein modernes Ambiente ermöglichen agiles und digitales Arbeiten in unserem modernen Office in zentraler und attraktiver Lage im Duisburger Innenhafen. Unser großer Open Space Bereich lädt zum täglichen Get-together und Austausch mit Kolleginnen und Kollegen ein.

**Sie möchten Teil des Transformationsprozesses in der Stahlbranche werden?
Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!**

