



LOI Thermprocess GmbH | Human Resources | Schifferstrasse 80 | 47059 Duisburg | Germany | T +49 (0)203 80398-955 | Apply [here](#)

**LOI Thermprocess GmbH ist das international führende Unternehmen für Wärmebehandlungsanlagen für Stahl und Aluminium sowie sekundärmetallurgische Anlagen. Tenova, unser Mutterkonzern und ein Unternehmensbereich der Techint Group, gehört mit weltweit über 2.300 Mitarbeitern zu den international technologisch führenden Anbietern von Anlagen, Produkten und Dienstleistungen für die Montan- und Metallindustrie.**

Länder auf der ganzen Welt haben das Ziel, die Auswirkungen des Klimawandels und der globalen Erwärmung zu minimieren. Die Elektromobilität ist eine Möglichkeit zur effizienten Reduzierung von fossilen Brennstoffen. Demzufolge wird der Markt für siliziertes Elektroband (GO-ES und NGO-ES) derzeit von einer großen Nachfrage angetrieben. Die Strategie unseres Unternehmens ist stets auf eine langfristige Zusammenarbeit ausgerichtet und wir freuen uns ebenfalls über junge AbsolventInnen, die aktuelles Wissen mitbringen.

**Zur Verstärkung des Produktbereichs „Wärmebehandlung für Elektroband“ suchen wir einen**

## **SALES MANAGER (m/w/d)**

Ab sofort, unbefristet und in Vollzeit, Standort Duisburg

### **Ihre Aufgaben:**

- Koordinierung der gesamten Vertriebstätigkeit auf dem Arbeitsgebiet „Wärmebehandlungsanlagen für Elektroband“
- Akquisition neuer nationaler und internationaler Kunden
- Erarbeitung der technischen Anlagenspezifikationen sowie Anfertigung von technischen und kaufmännischen Angeboten mit anschließenden Kundengesprächen und Vertragsverhandlungen
- Erstellung von Verkaufspreiskalkulationen
- Betreuung der (inter-)nationalen Bestandskunden bei der Prozessoptimierung von Bestandsanlagen an veränderte Anforderungen
- Mitarbeit an Veröffentlichungen sowie Teilnahme an Messen und internationalen Konferenzen

### **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Ingenieurwissenschaften mit Fachrichtung Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Eisenhüttenkunde, Metallurgie oder vergleichbar
- Berufserfahrung im Sales von Vorteil
- Grundlagenkenntnisse der Thermodynamik
- Hohes Maß an Kommunikations- und Begeisterungsfähigkeit
- Lösungsorientierte und proaktive Arbeitsweise
- Hands-on Mentalität, Teamfähigkeit sowie eigenverantwortliches Arbeiten
- Positive Ausstrahlung und sicheres Auftreten
- Organisationstalent sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Fundierte Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### **Wir bieten Ihnen:**

- Ein kreatives Arbeitsumfeld mit abwechslungsreichen Tätigkeitsfeldern in einem modernen Büro
- Ein motivierendes Onboarding und intensives Training on the job
- Eine selbständige Arbeitsweise in einem international aufgestellten Team
- Ein flexibles Arbeitsumfeld mit flexiblen Arbeitszeiten sowie Möglichkeit der mobilen Arbeit
- Ein attraktives Gehalt
- Ansprechende Weiterbildungsmöglichkeiten und individuelle Personalentwicklung

**Wenn unsere Ausschreibung Ihr Interesse geweckt hat, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.**

**Bewerbung unter**

